

Paris, le 8 avril 2009

Document de travail
n° 24, avril 2009

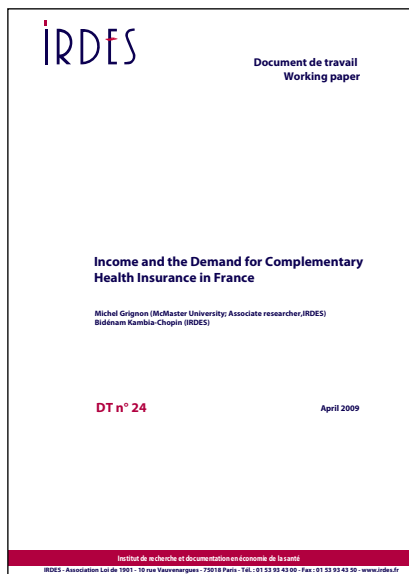
Income and the Demand for Complementary Health Insurance in France

Impact du revenu sur la demande d'assurance complémentaire santé

Michel Grignon, Bidénam Kambia-Chopin

Afin d'expliquer économiquement le non-recours à l'aide à l'acquisition d'une complémentaire santé (ACS), les auteurs analysent la demande d'assurance et, en particulier, le comportement des personnes éligibles à l'ACS.

L'analyse empirique montre un très fort effet du revenu sur la souscription d'une complémentaire : l'effort financier qui peut donc être consacré à cette dépense est un élément déterminant. Les simulations réalisées sur la base d'un modèle théorique de demande d'assurance laissent penser que quelle que soit l'incitation financière à l'achat d'une complémentaire, les personnes à bas revenus ne modifient pas significativement leur comportement de demande. Sans doute faudrait-il plutôt augmenter le plafond de ressources de la CMU complémentaire pour infléchir ces comportements.



Disponible en anglais uniquement

contacts

Anne Evans
Responsable du service publications
evans@irdes.fr - Tél/Fax : 01 53 93 43 02
Suzanne Chriqui
Chargée de la diffusion
chriqui@irdes.fr - Tél/Fax : 01 53 93 43 06

IRDÉS Association loi 1901 constituée d'une cinquantaine de personnes : chercheurs (économistes, médecins, statisticiens...), informaticiens, documentalistes... Multidisciplinaire, l'Irdes observe et analyse l'évolution des comportements des consommateurs et des producteurs de soins pour une meilleure connaissance des systèmes de santé.

Institut de recherche et documentation en économie de la santé